

NUCERITY

NUCERITY *Creating Beautiful Lives*



報酬プラン 日本

将来のビューティフルライフのために、お客様がヌーセリティをパートナーとしてこの度お選びになったことをとても嬉しく思います。ヌーセリティでは、ヌーセリティ製品の紹介こそが成功への鍵です。あなたの収入は、製品と機会を紹介しセールス組織を築き上げていくあなたの努力と直接関係してきます。プランの詳細全てにおいて「専門家」である必要はありません。以下のステップに従い、他の人が同じ手順を踏むよう時間をかけて手助けをしていくことで、結果は成功チームの成長として現われてきます。パートタイム収入を作り出していくか、フルタイムでビジネスをしていくかはあなた次第です。自分の運命をコントロールしているのはあなた自身です。ヌーセリティでは、最も重要なのはディストリビューターご自身であることを理解し、努力に対して寛大に報えるようにヌーセリティ報酬プランを作り上げました。

全ては2つの簡単なステップから始まります： 登録、資格の取得

ヌーセリティに会員登録

記入済みの登録申請書の提出と初回登録費の支払いで、インディペンデントビジネスセンター(IBC)を獲得することが出来ます。この会員費用には、1年間、常時アクセス出来るオンライン上のチームオフィスシステムが含まれています。登録後の1年はあなたのアカウントを維持するために、最低6ヶ月に1回のビジネス活動が必要です。ビジネス活動とは、製品購入、新規登録者の紹介、新規プリファードカスタマーの登録などのことです。

登録時の初回購入であなたのIBCはアクティブ状態となり、4週間のボーナス期間を初回アクティブ期間として獲得します。各週のボーナス期間は毎週月曜日00:00から日曜日23:59(スタンダードマウンテンタイム:米国)と定められています。

IBCのアクティブ

特定のコミッションを獲得するIBC資格を満たすには、2人のディストリビューターを左右に一人ずつ直紹介登録し、その2人がアクティブ状態であることが必要です - 左セールsteamに1人と右セールsteamに1人必要です。

初回アクティブ化期間以降のボリュームの蓄積と維持、チームボーナス継続獲得のためには、ディストリビューターは彼らのIBCのアクティブ化を継続する必要があります。継続するアクティブ化期間の長さは、4週間ごとのボーナス期間です。継続したアクティブ化を維持し、提供されたコミッションやボーナスを得るためには、IBCは各アクティブ化期間ごとに最小100PV維持する必要があります。IBCのアクティブ化は、製品購入とプリファードカスタマー製品購入の合計が100PVを超える場合にも達成することができます。

オートシップの設定 - 毎月の自動定期購入 - 最小100PVで、アクティブ化を維持できます。



収入獲得を始める

以上の2つのシンプルなステップを達成後にはヌーセリティ報酬プランに参加することが出来ます。

リテール収益

ヌーセリティ製品をカスタマーへ直接紹介することは、ビジネスの成功にとってとても重要です。リテール収益を獲得するためには複数の方法があります。ディストリビューターとして、ホールセール価格で製品を購入し、リテール価格でカスタマーに直接売ることにより、最大ホールセール割引価格の100%以上の収益を獲得することが出来ます。

注意:ディストリビューターは、リテールカスタマー販売を通じて、IBCがアクティブ状態でなくても製品を購入してリテール収益を獲得することが出来ます。ディストリビューターは、標準ディストリビューターホールセール価格以下でのヌーセリティ製品の宣伝は出来ません。

プリファードカスタマー収益

プリファードカスタマー(PC)とは、ご本人がスポンサーとなつての製品の紹介はせず、毎月製品を自動購入(オートシップ)するのみの顧客のことを指します。オートシップでディストリビューターホールセール標準価格とほぼ同様の低価格での購入が可能です。プリファードカスタマーになるための登録費用はかかりません。あなたが紹介したプリファードカスタマーがSkincerityを1本購入する度に20GBUのプリファードカスタマーボーナスを受取ることが出来、さらに、あなたのパーソナルボリューム(PV)として25PVが付与されます。

またヌーセリティは全ての注文手続きと製品保証サポートを引き受けます。プリファードカスタマーの購入による全てのCV(コミッションボリューム)はPV(パーソナルボリューム)資格条件へ含まれます。

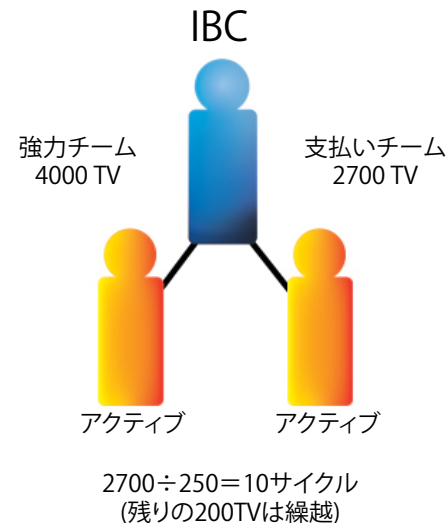
プリファードカスタマーのご登録はカスタマーサービスへご連絡をお願いいたします。購入条件、返品等についてはディストリビューターと同じです。

チームボリュームボーナス

チームボリュームボーナスは時間をかけて確実な成功を築き上げるために、最も重要な基礎となるものです。他の人々をヌーセリティへ紹介し、彼らもディストリビューターになることを選び、他にディストリビューターになりたいと思う人々をさらに紹介していくに従って、あなたは2つのセールsteamを作り出します。 - 左セールsteamと右セールsteamです。チームボリュームボーナスに参加するためには、アクティブ状態でなければなりません。

あなたのチームが拡大するにつれて、チーム内のIBCからの製品販売と彼らのカスタマーから発生する製品販売のCV合計は、各チームごとに記録されていき、自分の2つのチーム内での製品売上に基ついて、収入を獲得します。

各週のボーナス期間の最後に、セールsteamボリュームが多い方は強力チーム、少ない方は支払いチームと呼ばれます。チームボリュームボーナスは支払いチームボリューム(PTV)から発生し、250TV増加単位を1回の「サイクル」として数えます。週の支払い最高額サイクルTVが支



払いチームから引かれるごとに、同量のボリュームが強力チームから引かれます。その後、IBCごとに週最高額10,000GBU(Global Business Units)に達するまでは、1サイクルごとに30GBUが支払われます(適用されたサイクルボリューム合計の12%)。

以下の例では、ディストリビューターのIBCは支払いチームに2,700TV、強力チームに4,000TVあります。支払いチームは各250TVの10サイクルを生み出し、その合計2,500TVは支払いチームから差し引かれ、余剰の200TVが残ります。同様に2,500TVが強力チームから引かれ、余剰の1,500TVが残ります。このディストリビューターは300GBU(サイクルごとに30GBU X 10サイクル)をチームボリュームボーナスとして獲得します。

強力チーム 4,000 TV -2,500 TV =1,500 TV 繰越	支払いチーム 2,700 TV -2,500 TV =200 TV 繰越	GBU 300 (12%) 獲得
---	--	---------------------

この例においては、支払いチームの200TVと強力チームの1,500TVは将来のボーナス計算のために繰越されます。しかしながら、ディストリビューターIBCが週のボーナス期間中にチームボリュームボーナス最高額10,000GBUに達した場合、支払いチームのポイントはリセットされ、次の週はゼロから始まります。強力チームのポイントは、あなたがアクティブ状態である限り累積されていきます。

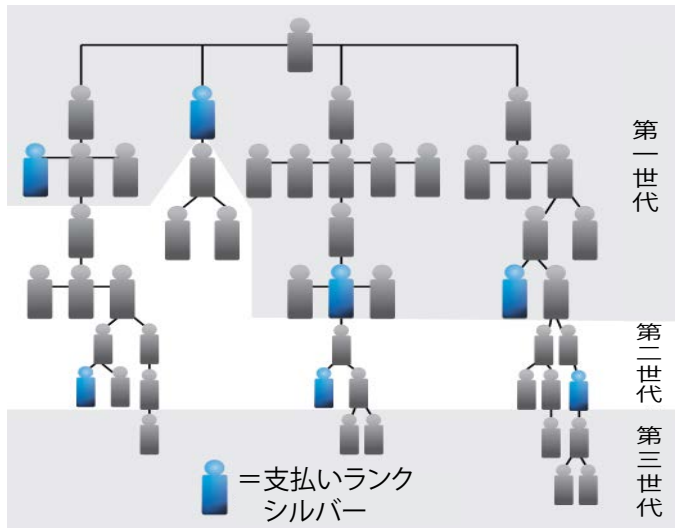
チームマッチングボーナス

世代	シルバー	ゴールド	プラチナ	ルビー	エメラルド	ダイヤモンド	ブルーダイヤモンド	イエローダイヤモンド	ピンクダイヤモンド	ダイヤモンド
1	20%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
2		10%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%	15%
3			10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
4				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5					5%	5%	5%	5%	5%	5%
6						5%	5%	5%	5%	5%
7							5%	5%	5%	5%
8										5%

チームマッチングボーナスはニューセリティー報酬プランのとても強力なボーナスの一つです。私達は、あなたが直紹介登録したディストリビューターと、彼らの直紹介登録者をたどりまします。これは、直紹介エンrollmentツリーと呼ばれ、あなたの直紹介登録者はレベル1列目に配置されます。レベル1列目の方からの直紹介登録者はレベル2列目に配置されます。あなたのリーダーシ

ップランクが上がるにつれて、最大でエンrollment8世代の深さまで、あなたのエンrollmentツリー下の会員が獲得したチームボリュームボーナスの一部を、マッチングボーナスとして獲得できます。これは、各直紹介登録に単に基づいているレベルとは異なります。世代とは、支払いランクがシルバーランク以上である次のディストリビューターを含み、その人までの全てのディストリビューターのことを指します。あなたの支払いランクがシルバー以上の場合、支払いランク次第で最大で8世代まで、ダウンラインの各ディストリビューターが獲得した最初の10,000GBUに基づいてチームマッチングボーナスが発生します。

例)、もしもあなたの支払いランクがゴールドであった場合(つまりあなたは2世代の深さまでボーナスを獲得します)、そしてダウンラインで支払いランクがシルバーであるジャックがその週5,000GBUのチームボリュームボーナスを獲得した場合、あなたはその週のジャックのチームボリュームボーナスに基づいてチームマッチングボーナスを1,250GBU(第1世代の5,000GBUの25%)を獲得します。さらに、ジャックとあなたの間にいる人でその週にチームボリュームボーナスを獲得した人がいた場合、そのボーナスに基づいて25%があなたに支払われます。もしも支払いランクがシルバーであるダイアンがその同じ週にチームボリュームボーナスとして3,000GBUを獲得し、彼女がジャックのダウンラインにいる場合、あなたは更にチームマッチングボーナス300GBUを獲得します(第2世代の10%)。そして更に、ダイアンとジャックの間にいる人でその週にチームボリュームボーナスを獲得した人がいた場合、そのボーナスに基づいて10%の第2世代ボーナスが発生します。



あなたが直紹介登録する人々の数(あなたのレベル1列目)そして彼らが直紹介登録する人々の数(あなたのレベル2列目)などに上限はありません。それだからこそ、チームマッチングボーナスは時間と共にとても重要になるのです。

ビジネスセンターの追加

あなたのニューセリティービジネス組織が拡大し、リーダーシップランクが上がるにつれ、最高3つまでのビジネスセンターを追加するチャンスが提供されます。追加された各センターでの報酬最高額は、チームボリュームボーナス10,000GBU/週です。これらの追加センターのアクティブ化状態はあなたの主要センターによって決まるため、料金は無料です。

この報酬の特別な点は、追加される各ビジネスセンターはあなたの現在のビジネスセンターの上に配置されるため、もう1つのチームが自動的に作られるということになります。そしてさらに、新センターの反対側の新チームを築き始めるとすぐに、追加収入が発生するしくみです。

あなたがブルーダイヤモンドランクに達成すれば最初の追加センターを、イエローダイヤモンドランクに達成すれば第2の追加センター、そしてピンクダイヤモンドランクに達成すれば第3の追加センターを設置することが出来ます。追加センターがあなたの収入の可能性を最大化する一方で、追加センターを構築するための資格条件はありません。全てのランク昇格は主要センターによって決まり、自分の主要センターを構築するだけで、クラウンダイヤモンドまでずっと昇格することが出来ます。

ランク	アクティブ必要条件	直紹介登録者 アクティブメンバー最低必要人数 (両レッグにおける条件)	4週間のボーナス期間の チームボリューム (支払いレッグにおける条件)	エンロールメントツリーレッグ必要条件 (現在の支払いランクにおいて)	
スター	100 PV	1/1	100 TV		
スーパースター			250 TV		
ブロンズ			500 TV		
シルバー			1,000 TV		
ゴールド		2/2	2,500 TV		
プラチナ		3/3	5,000 TV		
ルビー			10,000 TV		
エメラルド			25,000 TV		
ダイヤモンド			4/4		50,000 TV
ブルーダイヤモンド		100,000 TV			2 ルビー 1 エメラルド
イエローダイヤモンド		200,000 TV			2 ルビー 2 エメラルド
ピンクダイヤモンド		400,000 TV			1 ルビー
ブラックダイヤモンド	600,000 TV	2 エメラルド			
クラウンダイヤモンド	800,000 TV	1 ダイヤモンド			

4週間連続・新タイトルの資格条件での報酬

あなたが新しいランクへ昇格すると、達成後4週間はそのタイトルの支払いランクでボーナスが支払われます:

- ・ 昇格した週
- ・ 加えてその次の3ボーナス週

この4週間内にさらに高ランクへと昇格した場合、ランク昇格した週から連続4週間はその高いランクでのボーナス支払いとなります。

その後、次のランクを達成するまでは、その各4週間のボーナス期間でのタイトルランクによってのボーナスとなります。

ご注意

1. アクティブ状態を継続するためには、連続4週間のボーナス期間ごとに最小100PVを維持する必要があります。毎月のオートシップを設定し継続することはアクティブ状態を維持するためには一番良い方法です。あなたの個人購入とヌーセリティへあなたが紹介したプリファードカスタマーの購入から発生したCVIはあなたのPVに含まれます。
2. スター以上に昇格するためには、左と右の直紹介のディストリビューター方もアクティブ状態である必要があります。
3. 「4週間のチームボリューム」は現在の4週間のボーナス期間中にあなたの左と右セールスチームから発生するパーソナルボリュームの合計を表しています。あなた自身のPVIはチームボリュームに含まれません。
4. ランク昇格ボリュームにあなたのチームボリュームを含むためには、アクティブ状態である必要があります。
5. ダイヤモンド資格以上のためには、あなたのエンロールメントツリー上のランク保有者条件は直紹介の方でなくても構いませんが、該当ランク保有者は左右のセールスチームに少なくとも1人存在しなければなりません。
6. ランクは各4週間のボーナス期間のチームボリューム合計に基づきます。
7. 反映されたランクと、アクティブで資格保有状態は継続的にアップデートされます。もしも現在あなたの状態が「非アクティブ」と表示されている場合、あなたのオートシップスケジュールが現在のボーナス期間内においてまだ実行されていない可能性があります。その場合には、オートシップ登録内容を確認し、正しいオートシップ日と正しい支払い方法が保存されているかご確認ください。その週早くにアクティブ状態と表示するためには、次の発送日を月曜日へ移動させるのも1つの方法です。

エメラルド/ダイヤモンド特典

ビューティフルライフボーナス

エメラルドランクに到達すると、ヌーセリティは資格保有のディストリビューターのために補足的特典を提供します。エメラルドランク以上の人全員を対象に、週ごとに獲得出来るビューティフルライフボーナスがあります。特典のタイプと合計額は達成された特定の支払いランクによって決められます。

ボーナス受給ランク	ボーナス合計額
エメラルド	毎週 GBU 150
ダイヤモンド	毎週 GBU 200
ブルーダイヤモンド以上	毎週 GBU 300

ビューティフルライフボーナスの資格を満たすためには、ディストリビューターは過去連続4週間においてエメラルド、ダイヤモンド、ブルーダイヤモンド以上のランク資格条件を満たす必要があります。この初回期間後は、エメラルドランク以上の支払いランク資格条件を満たした方へ週ごとに支払われます。

重要な詳細

あなたは、ビューティフルライフボーナスをお好みの車の購入へ費やすことが出来ます。ビューティフルライフボーナスを受け取るためには、資格保有の自動車は3年以内の新車でなければなりません。全ての車にはヌーセリティのブランドがついていなければなりません。私達は様々なオプション/ステッカーを提供しています。設置はディストリビューターが負担します。設置はオートグラフィックス設置専門の会社で行われなければなりません*。しかし、単に車だけではなく、このボーナスの使い道はあなた次第で自由です。



ボーナスの支払いは、ヌーセリティ報酬プランを通して、週ごとのビューティフルライフボーナスの額がディストリビューターに支払われます。エメラルド支払いランクで150GBU、ダイヤモンド支払いランクで200GBU、ブルーダイヤモンドディストリビューター支払いランクで300GBU(イエロー、ピンク、ブラック、クラウンランクを含む)が支払われます。

ディストリビューターはまず最初にエメラルド、ダイヤモンド、あるいはブラックダイヤモンドの資格条件を4週間連続のボーナス期間において最初に満たす必要があります。この時点でディストリビューターは将来の週ごとのボーナス受給資格を満たすことが出来ます。ディストリビューターの支払いランクがエメラルド以上である各週に、週ごとにボーナスが支払われます。

もしもディストリビューターがその次のボーナス期間において低い支払いランクの資格を満たした場合には、より低いボーナス額が適用されます。

ディストリビューターは独立契約者であり、このプログラムに関連した全ての法的及び扶助的項目に対して唯一の責任を有します。全ての購入及び賃貸契約は、ヌーセリティ登録申請書に記載された個人名もしくは会社名でなければなりません。

*ヌーセリティのステッカーが付いた新車と一緒に撮った資格保有ディストリビューターの写真を、ヌーセリティ本社事務所へ速やかに提出しなければなりません。ビデオを含む全ての写真は、ヌーセリティの唯一の所有物とされ、ヌーセリティはそれをプロモーション資料として、または会社の宣伝広告として利用する全権利を有するものとします。

ダイヤモンドプール

ヌーセリティ製品の売り上げで発生したコミッショナブルボリューム(CV)の2%が、以下の通りダイヤモンド以上のランクの方に全世界平等に割り当てられます。

ダイヤモンド	3割等
ブルーダイヤモンド	4割等
イエローダイヤモンド	5割等
ピンクダイヤモンド	6割等
ブラックダイヤモンド	7割等
クラウンダイヤモンド	8割等

ダイヤモンドプールは週ごとにディストリビューターの支払いランクに基づいて計算、支払いが行われます。

クラウンダイヤモンド特典

ロイヤルティボーナス

クラウンダイヤモンド以上のランクを達成後、5年間に渡ってその期間の75%以上をその支払いランク以上のランクでボーナスを獲得した場合、ロイヤルティボーナス250,000GBUを獲得出来ます。次の5年間に75%以上の期間をそのランク以上で資格条件を満たした場合、ロイヤルティボーナス500,000GBUを獲得出来ます。その次の5年間に75%以上の期間をそのランク以上で資格条件を満たした場合には、ロイヤルティボーナス1,000,000GBUを獲得出来ます。

重要な情報

地域限定ボーナスプロモーションと報奨旅行

ヌーセリティはヌーセリティビジネスの構築の努力に対しディストリビューターを励ましたり報酬提供のために、時折、地域限定プロモーションや報奨旅行を実施します。全てのディストリビューターはチームオフィスからこれらプロモーションと報奨旅行の詳細と対象達成期間を入手することが出来ます。

50%収入上限ルール

ヌーセリティが支払うボーナス合計は、全てのIBCへの製品売り上げ収入合計の50%までとします。もしもコミッションまたはボーナスが収入上限の50%を超過した場合、コミッションまたはボーナスは以下の通りに配分されます:もしもコミッションまたはボーナスが収入上限の50%を超過した場合には、50%以上の余剰額はチームマッチングボーナスを調整することで取り戻されます。調整はまず初めに第8世代目の支払いに適用され、次に必要であれば第7世代目、そして次に必要であれば第6世代目に適用されます。この支払い方法は、新規ディストリビューターと、報酬プランから最も少なく稼いでいる一般的ディストリビューターの配当所得を保護するためにあります。

アクティブ化維持の継続

もしもIBCがアクティブ化に必要な最低条件を4週間のボーナス期間において継続して満たせなかった場合には、蓄積されたいかなる繰越ボリュームも流されゼロへリセットされます。ディストリビューターが再度アクティブ化した場合(例、最小100PV以上の注文が完了した場合)ボリュームはその時点からまた蓄積が始まり(以前にリセットされたボリュームは復活しません)、ボーナスを獲得することが出来ます。

ボーナス期間

各週のボーナス期間は毎週月曜日00:00から日曜日23:59(スタンダードマウンテンタイム:米国)と定められています。ボーナスはボーナス期間終了後2回目の日曜日に処理され、5日後の金曜日に支払われます。

世界のほとんど全ての市場において、最低支払いチェック額やコミッション支払い額は20GBUです。いかなるボーナス期間においても、コミッション合計金額が20GBUに満たない場合にはそのコミッションは保留されます。蓄積コミッション合計が20GBU以上になった時点で次のボーナス期間コミッション処理時に支払われます。

用語解説

ヌーセリティ報酬プログラムをより良く理解するために、以下の重要用語定義をご覧ください。

コミッションナブルボリューム(CV):ヌーセリティ社のビジネスモデルは、製品のリテール販売の可能性に基づいています。ディストリビューターがリテールレベルにおける競争価格を維持するために、そして、ホールセール価格とリテール価格の余剰収益を保証するために、全ての製品にポイント価値が割り当てられています。CVとは、ヌーセリティ製品に割り当てられたポイント価値のことです。報酬プログラムはCVの蓄積に基づいています。ヌーセリティは可能な限り最も高いCVを提供することで、ディストリビューターへの多くのリテール収益と多くの歩合収入の理想的バランスを作り出します。製品が売れるたびに、CVが発生します。

グローバルビジネスユニット(GBU):GBUはディストリビューターへ支払われるボーナスを決めるために使われます。1GBUはUS\$1です。GBUが計算された後、ボーナスが実際に支払われる日の予定為替レートによって現地通貨へ返還されます。

インディペンデントビジネスセンター(IBC):IBCとはヌーセリティ報酬系図におけるポジションであり、ディストリビューター登録時に作られます。

パーソナルボリューム(PV):PVとはディストリビューターのIBCへ与えられるCVのことであり、個人使用または再販売のためのディストリビューター個人の製品購入と、ディストリビューターのオンラインリテールストアを通じた直接紹介したカスタマーによる直接購入から発生します。

ランク昇格ボリューム:新規ボリュームがランク昇格達成のために使われます。新規ボリュームは最大で連続4週間まで資格条件のために使うことが出来ます。

セールスチーム:各ディストリビューターはセールスチーム系図において2つのチーム、左セールスチームと右セールスチームを持っています。左セールスチームは左に配置された第1レベルのディストリビューターと、その系図の最後のディストリビューターまでの全てのダウンラインを含みます。右セールスチームは右へ配置された第1レベルのディストリビューターと、その系図の最後のディストリビューターまでの全てのダウンラインを含みます。

チームボリューム:ディストリビューターの左チームボリューム(Left-TV)は、左セールスチームの全てのダウンラインディストリビューターからの新規PVと繰越PVの蓄積ボリュームです。そして、右チームボリューム(Right-TV)は、右セールスチームの全てのダウンラインディストリビューターからの新規PVと繰越PVの蓄積ボリュームです。

そのボーナス期間における新規販売からのチームボリュームは、新規左チームボリュームと新規右チームボリュームと呼ばれます。あるボーナス期間から次のボーナス期間へと繰り越される未払いのチームボリュームは、繰越左チームボリュームと繰越右チームボリュームと呼ばれます。

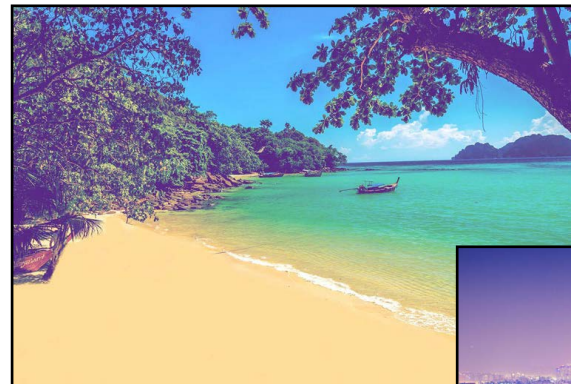
チームボリューム額がより高いセールスチームは強力チームと呼ばれます。チームボリューム額がより低いセールスチームは支払いチームと呼ばれます。支払いチームから発生したチームボリュームは支払いチームボリューム(PTV)です。強力チームから発生したチームボリュームは強力チームボリューム(STV)です。

ご注意:

ヌーセリティ報酬プラン上で暗示または提示された収入に関する言及は全て例解目的のためのみとします。ヌーセリティインターナショナルは収入や収益のいかなるレベルもディストリビューターに保障しません。ヌーセリティ報酬プランからの収入は全て、販売と各ディストリビューターのスキル、能力、そして個人適用によるものとします。

地域限定報奨旅行やトレーニングプロモーション

詳細と資格条件に関しては、www.NuCeritySupport.net/Libraryをご覧ください。



NUCERITY